



COMUNICATO STAMPA

TeamSystem fa il suo ingresso nel mercato spagnolo: acquisite le due aziende iberiche Software del Sol e Billin

Queste due operazioni permettono al Gruppo di portare anche in Spagna il proprio know how sulla digitalizzazione delle PMI e dei professionisti con l'obiettivo di aumentare il loro indice di competitività

Milano, 17 febbraio 2021 - TeamSystem – leader italiano nel mercato delle soluzioni digitali per la gestione del business di imprese e professionisti – entra nel mercato spagnolo con le acquisizioni del 100% del capitale di Software Del Sol e del 59.6% di Billin, con opzione da esercitare per salire fino al 100%.

Queste operazioni danno continuità alla strategia di crescita per linee esterne - che ha visto nell'ultimo anno le acquisizioni di Habble, Beneficy, AF Soluzioni, Area 32 ed MBM Italia – e consentono al Gruppo di intraprendere un percorso di internazionalizzazione volto a sostenere lo sviluppo dell'azienda e a portare in Spagna il proprio know-how sulla digitalizzazione di PMI e professionisti.

Software Del Sol, infatti, con oltre 30.000 clienti e più di 180 dipendenti è considerata una fra le aziende leader in Spagna nel mercato delle soluzioni gestionali per il business delle PMI. Attualmente la società propone ai propri clienti ContaSol, FactuSol, NominaSol e DelSol rispettivamente dedicati alla contabilità, alla fatturazione, alla gestione delle risorse umane e un prodotto che comprende tutte le funzionalità precedenti

Billin, invece, è una start up in grande crescita che offre una software full Saas grazie al quale PMI e microimprese possono gestire tutti i cicli di fatturazione. Questa soluzione, infatti, consente agli utenti di creare, personalizzare, gestire ed archiviare le proprie fatture in modo efficiente e veloce.

“Queste acquisizioni sono un primo passo verso la proiezione internazionale del nostro progetto di business. Oggi aggiungiamo un tassello importante all'interno della nostra più ampia strategia che mira ad implementare un'offerta di prodotti ad alto contenuto tecnologico per supportare anche all'estero la trasformazione digitale delle PMI e dei Professionisti – conferma Federico Leproux, CEO di TeamSystem – Riteniamo che, in un mercato come quello spagnolo, caratterizzato da una crescita del 3.5% negli ultimi 7 anni, il know how maturato in Italia sarà prezioso e aiuterà a creare sinergie cross-borders di cui potranno beneficiare non solo i nostri stakeholders ma anche il tessuto imprenditoriale di entrambi i Paesi.”



"L'ingresso di TeamSystem in Software DELSOL è una grande opportunità per la crescita e l'espansione del business, sia per il catalogo prodotti che per il posizionamento nel mercato spagnolo", ha commentato Fulgencio Meseguer - CEO di Software DELSOL.

"L'ingresso di TS in Billin rafforza la nostra leadership nel processo di digitalizzazione della fatturazione delle PMI e dei lavoratori autonomi in Spagna. Grazie al suo ampio "know how" nello sviluppo e commercializzazione di soluzioni SaaS per la gestione aziendale e alla sua solidità finanziaria, Billin è posizionata come piattaforma di riferimento nella fatturazione e nella gestione del business per piccole e media imprese e liberi professionisti in Spagna. Questa operazione è strettamente in linea con l'obiettivo di Billin di supportare le piccole e medie imprese ad essere più efficienti, grazie all'automazione delle attività amministrative, e più sostenibili, fornendo loro un maggiore controllo sulla propria attività e accesso ai finanziamenti - hanno aggiunto Marcos De La Cueva e Diego Goya - Fondatori di Billin.

L'operazione è stata seguita per TeamSystem dalla direzione interna M&A e Legal e dallo studio legale Latham & Watkins Spagna, mentre Software del Sol è stata assistita da Norgestion e Billin da DWF-RCD.

TeamSystem è il leader italiano nel mercato delle soluzioni digitali per la gestione del business di imprese e professionisti. L'azienda - fondata a Pesaro e con 40 anni di storia - nel 2019 ha fatto registrare un fatturato pari a 417.9 milioni di euro. TeamSystem può contare su una rete di oltre 550 strutture tra software partner e sedi dirette al servizio di 1,4 milioni di clienti che operano sulle sue piattaforme digitali e in Cloud.

Contatti per la stampa:

Gruppo TeamSystem
Barabino & Partners
Pietro Cavallera
p.cavallera@barabino.it
Tel. 02/72.02.35.35
Mob. 338 93 50 534