



TeamSystem si rafforza nel settore della marketing automation e della data economy per le PMI: raggiunto l'accordo per l'acquisizione di MailUp, Contactlab e Acumbamail da Growens

L'operazione permette alla tech company di rafforzare ulteriormente la propria capacità di digitalizzare l'intera catena del valore delle Piccole e Medie Imprese italiane e spagnole.

Milano, 03 febbraio 2023 – TeamSystem – tech company italiana che sviluppa soluzioni digitali per la gestione del business di imprese e professionisti – annuncia di aver firmato un accordo vincolante per l'acquisizione da Growens del business focalizzato sulla marketing automation e la data economy, costituito dalle business unit MailUp, Contactlab e Acumbamail.

Il perfezionamento dell'operazione, previsto indicativamente entro giugno 2023, sarà soggetto all'avveramento di alcune condizioni sospensive usuali per operazioni similari, tra cui le autorizzazioni Golden Power ed il voto favorevole da parte dell'assemblea degli Azionisti di Growens, convocata per il 09 marzo 2023.

Growens è un gruppo industriale integrato che sviluppa e commercializza tecnologie per predictive marketing, mobile messaging e content creation, adatte a organizzazioni che desiderano comunicare con efficacia con i propri clienti.

L'operazione prevede la cessione a TeamSystem della partecipazione rappresentativa del 100% del capitale sociale delle società Contactlab S.p.A. (nella quale sarà conferito il ramo d'azienda relativo alla business unit MailUp inclusivo della partecipazione rappresentativa del 100% del capitale sociale di MailUp Nordics A.S., che detiene a sua volta il 100% del capitale sociale di Globase International A.p.S.) e di Acumbamail S.L., al prezzo complessivo pattuito di 70 milioni di Euro da aggiustarsi in base alla PFN e al CCN consolidati delle società target. La cessione comporterà il passaggio di circa 260 dipendenti in Italia, Spagna e Danimarca. Il fatturato figurativo delle attività cedute è di circa 19 milioni di euro al 30 settembre 2022.

L'operazione è in linea con la strategia di sviluppo di TeamSystem, poiché permette di consolidare e sviluppare ulteriormente la *value proposition* tecnologica del gruppo – che quindi si rafforza nel settore della marketing automation e della data economy – e di completare il ventaglio di soluzioni rivolte allo sviluppo del business e alla digitalizzazione dell'intera catena del valore delle piccole e medie imprese, sia in Italia, grazie a MailUp e Contactlab, sia in Spagna, con Acumbamail.

Più in particolare, MailUp è la business unit del gruppo Growens che si occupa di marketing automation multicanale. Fondata nel 2002 a Cremona, che negli anni è cresciuta fino a diventare leader di mercato in Italia e a rafforzarsi costantemente all'estero, con circa 10.000 clienti in tutto il mondo. Grazie al recente ingresso di Contactlab nel gruppo, l'offerta MailUp si è arricchita di nuove soluzioni, tra cui Customer Data Platform e Marketing Automation evoluta.



Acumbamail, invece, è un provider di tecnologia di e-mail e SMS marketing basato in Spagna, che attraverso una piattaforma di ultima generazione offre servizi con un modello di business freemium adatto per micro e piccole imprese.

*“L’acquisizione di MailUp, Contactlab e Acumbamail ci permette di rafforzare il nostro posizionamento in mercati ad alto potenziale come quelli del marketing automatizzato e della data economy che riteniamo possano crescere con tassi considerevoli nei prossimi anni, in vista della continua diffusione dell’e-commerce”, ha commentato **Federico Leproux**, CEO di TeamSystem. “Questa operazione, inoltre, segue l’integrazione delle soluzioni per l’e-commerce, dei pagamenti digitali B2B e del CRM e per questo motivo ci posiziona come partner ideale al fianco di circa 1,7 milioni di imprese nostre clienti che avranno l’occasione di incrementare notevolmente la loro competitività digitalizzando il business e la relazione con i clienti”.*

“L’operazione costituisce per Growens un importante riconoscimento del valore creato dalle business unit oggetto di cessione e delle loro prospettive di sviluppo”, ha dichiarato Nazzareno Gorni, fondatore e CEO di Growens. “L’ingresso nel gruppo TeamSystem aprirà per loro nuovi orizzonti di integrazione e sviluppo sia per il business che per le persone. In Growens, metteremo a frutto le risorse raccolte dall’operazione per accelerare la traiettoria di crescita dei business a maggior potenziale e in piena fase scale-up”.

Per TeamSystem l’operazione è stata gestita dalla direzione di M&A con il supporto di Freshfields per l’area legale, mentre la financial and tax due diligence è stata condotta con il supporto di EY. In aggiunta, la società è stata assistita da J.P. Morgan, che ha agito in qualità di sole financial advisor in relazione alla transazione e da BCG che ha condotto la commercial due diligence. Growens è stata assistita nell’operazione da Intermonte S.p.A. in qualità di advisor finanziario e da CFO SIM S.p.A. che ha redatto un parere valutativo a supporto della determinazione del valore di liquidazione del diritto di recesso in qualità di esperto indipendente.

TeamSystem è una tech company italiana leader nel mercato delle soluzioni digitali per la gestione del business di imprese e professionisti. Il Gruppo – fondato a Pesaro e con 40 anni di storia – ha fatto registrare nel 2021 un fatturato pari a 545 milioni di euro. TeamSystem può contare su una rete di oltre 550 strutture tra software partner e sedi dirette, al servizio di oltre 1,7 milioni di clienti che operano sulle piattaforme proprietarie digitali e in Cloud.

Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. La sua suite di soluzioni SaaS e CPaaS consente a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [BEEfree.io](https://www.beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante di circa il 35%.



Contatti per la stampa:

**Gruppo TeamSystem
Barabino & Partners**

Pietro Cavallera
p.cavallera@barabino.it
Mob. +39 338 93 50 534

Michele Zino
m.zino@barabino.it
Mob. +39 333 96 49 152

iCorporate - Ufficio Stampa Growens

Eleonora Meneghelli
+39 331 6780063
Michela Piccini
+39 338 7366349
Alberto Colombini
+39 335 122631
growens@icorporate.it